



STARTUP^{PERÚ} 2G

Concurso

Emprendimientos Innovadores

ANEXOS A LAS BASES FINALES

SETIEMBRE 2024



Anexo 1: Enfoques de acción climática de Perú Produce: Innovación Frente al Cambio Climático

Perú Produce: Innovación Frente al Cambio Climático focaliza la estrategia de intervención de ProInnovate en 6 enfoques de acción climática: bosques y agricultura, energía limpia, edificaciones sostenibles, pesca resiliente, economía circular y bienestar resiliente. Estos enfoques son el resultado de un análisis del contexto nacional peruano, tomando en cuenta las potenciales y vulnerabilidades de los sectores productivos, así como las metas de mitigación y adaptación del país.

Cada enfoque de acción climática cuenta con un objetivo en el que empresas y emprendimientos pueden contribuir desde la innovación, el desarrollo producto y el extensionismo tecnológico. Se espera que estos objetivos se logren a través de proyectos relacionados con tres líneas de acción: gestión inteligente de datos, uso eficiente de recursos disponibles a través de nuevas tecnologías y criterios de circularidad, y nuevos modelos de negocio para el escalamiento de tecnologías existentes.

A continuación, se detalla un listado guía de temas relacionados con los 6 enfoques de acción climática en cada una de las 3 líneas de acción mencionadas. El detalle de estas guías es el resultado de mesas de trabajo público-privadas con expertos sectoriales, expertos en cambio climático y expertos en innovación, quienes representaron a ministerios, academia y ciudadanía. En cada enfoque de acción climática se da como lineamiento una serie de necesidades priorizadas donde la contribución de empresas y emprendimientos innovadores tiene el potencial de catalizar soluciones que sumen significativamente a las metas climáticas nacionales y globales.

I. BOSQUES Y AGRICULTURA SOSTENIBLES

Objetivo:

Impulsar el desarrollo de soluciones innovadoras para incentivar la eficiencia y resiliencia de las prácticas agrícolas y forestales, así como la conservación, gestión y recuperación de los bosques.

Líneas de acción:

Líneas de acción	Proyectos relacionados a
Gestión inteligente de datos	<ul style="list-style-type: none"> - Trazabilidad de la madera forestal y otros productos de los bosques para incentivar el manejo forestal sostenible. - Servicios y tecnologías de información agroclimática estratégica (incluyendo modelos de predicción de clima y cultivos) y de información de mercado para la toma de decisiones de diversos actores. - Tecnologías para el registro de semillas tradicionales adaptadas localmente para incrementar productividad de los cultivos. - Otros afines.
Uso eficiente de recursos disponibles a través de nuevas tecnologías y/o criterios de circularidad	<ul style="list-style-type: none"> - Manejo forestal sostenible que considere eficiencia energética, energías renovables y tecnologías de bajas emisiones y renovables. - Identificación de volumen y flujo de residuos agrícolas, pecuarios y silvícolas para su valorización.

	<ul style="list-style-type: none"> - Diseño de procesos circulares con residuos con alto potencial de ser valorizados o incorporados en otras cadenas productivas. - Tecnologías para la aplicación y/ o adaptación de buenas prácticas agrícolas para maximizar el uso de recursos y rendimientos por cultivo. - Tecnologías de fertilización en los cultivos agrícolas que disminuyan el impacto ambiental negativos en agua y ecosistemas. - Sistemas de cadena de frío para productos de la biodiversidad. - Biotecnología para mejorar y diversificar la producción de cultivos altamente sensibles al cambio climático: resistencia a la sequía, menores requerimientos de agua y fertilizantes, entre otros. - Nuevas tecnologías que incorporen saberes tradicionales con enfoque de transición justa. - Otros afines.
Nuevos modelos de negocio adaptando tecnologías existentes	<ul style="list-style-type: none"> - Nuevos modelos de negocio para el escalamiento de tecnologías de sistemas agroforestales, bosques secundarios y restauración de bosques. - Modelos de negocio para nuevos usos productivos de los bosques. - Nuevos modelos de negocio y estrategias que incorporen saberes tradicionales con enfoque de transición justa. - Otros afines.

II. ENERGÍA LIMPIA

Objetivo:

Impulsar la descarbonización y descentralización de la energía con fuentes renovables y su uso eficiente en industrias, hogares y transporte.

Líneas de acción:

Líneas de acción	Proyectos relacionados con:
Gestión inteligente de datos	<ul style="list-style-type: none"> - Mecanismos e instrumentos para determinar las áreas con mayor potencial de reducción energética en el sector manufacturero. - Otros afines.
Uso eficiente de recursos disponibles a través de nuevas tecnologías y/o criterios de circularidad	<ul style="list-style-type: none"> - Transición hacia la generación y distribución eficiente de energía de fuentes renovables y su aplicación en escenarios conectados o aislados a red. - Tecnologías para la producción de energía eléctrica mediante la valorización de residuos de otros sectores (<i>waste to energy</i>). - Tecnologías carbono neutrales que permitan reducir emisiones de la cadena de suministro mineros. - Implementación de tecnologías bajas en emisiones de carbono que permitan un menor consumo eléctrico, uso de fuentes de energía renovables y equipos de alta eficiencia energética.

	<ul style="list-style-type: none"> - Equipos de alta eficiencia energética y tecnologías que permitan el aprovechamiento energético dentro una misma industria o con otras industrias. - Tecnologías para la protección de generación, transmisión y distribución de electricidad ante riesgos asociados al cambio climático. - Nuevas tecnologías que incorporen saberes tradicionales con enfoque de transición justa. - Otros afines.
Nuevos modelos de negocio para el escalamiento de soluciones adaptando tecnologías existentes	<ul style="list-style-type: none"> - Nuevos modelos de negocio para implementar y comunicar la promoción de energías renovables y eficiencia energética que permitan incorporar exitosamente las tecnologías ya existentes. - Nuevos modelos de negocio para la movilidad baja en carbono en el país. - Nuevos modelos de negocio de centros de distribución de energía para tecnologías para la movilidad baja en carbono (eléctrica o a gas natural). - Nuevos modelos de negocio y estrategias que incorporen saberes tradicionales con enfoque de transición justa. - Otros afines.

III. EDIFICACIONES SOSTENIBLES

Objetivo:

Impulsar el desarrollo de viviendas sostenibles desde los procesos productivos necesarios para su construcción.

Líneas de acción:

Líneas de acción	Proyectos relacionados con:
Gestión inteligente de datos	<ul style="list-style-type: none"> - Recolección de datos de parámetros clave en viviendas para su gestión inteligente. - Otros afines.
Uso eficiente de recursos disponibles a través de nuevas tecnologías y/o criterios de circularidad	<ul style="list-style-type: none"> - Tecnologías que permitan la valorización de los residuos de la construcción como nuevos materiales. - Tecnología para tratamiento de residuos de la construcción (por ejemplo, lodos de las PTAR) que permitan diseñar procesos circulares. - Tecnologías de eficiencia, y reúso del agua en viviendas y edificios nuevos y construidos. - Diseño bioclimático ecológico y sostenible: tecnologías en torno al diseño bioclimático, con énfasis en la reducción y eficiencia en el consumo energético. - Nuevas tecnologías que incorporen saberes tradicionales con enfoque de transición justa. - Otros afines.
Nuevos modelos de negocio para el escalamiento de	<ul style="list-style-type: none"> - Diseño y masificación de viviendas con nuevos materiales y sistemas constructivos: modelos de negocio que permitan masificar nuevos materiales de construcción.

soluciones adaptando tecnologías existentes	<ul style="list-style-type: none"> - Nuevos modelos de negocio para la valorización de los residuos de la construcción como nuevos materiales de construcción. - Nuevos modelos de negocio y estrategias que incorporen saberes tradicionales con enfoque de transición justa. - Otros afines.
---	---

IV. PESCA RESILIENTE

Objetivo:

Impulsar la resiliencia de la actividad pesquera y acuícola al cambio climático incorporando innovación en prácticas, modelos y estrategias para su escalamiento.

Líneas de acción:

Líneas de acción	Proyectos relacionados con:
Gestión inteligente de datos	<ul style="list-style-type: none"> - Colecta y procesamiento de datos (temperatura y calidad de agua, ubicación de cardúmenes de peces, entre otros parámetros clave) para para que pescadores y acuicultores obtener información obtengan información para tomar decisiones informadas sobre cuándo y dónde pescar o cultivar. - Obtención de datos de mercado y de las condiciones oceanográficas en tiempo real para crear planes y herramientas para la respuesta temprana ante los peligros asociados al cambio climático y sus eventos extremos. - Trazabilidad de productos pesqueros y acuícolas para rastrear y verificar el origen, la calidad y el transporte de los productos. - Otros afines.
Uso eficiente de recursos disponibles a través de nuevas tecnologías y/o criterios de circularidad	<ul style="list-style-type: none"> - Tecnologías y estrategias que brinden mayor resiliencia y capacidad de adaptación en las cadenas de valor de pesca y acuicultura, con enfoque en aquellas que permitan mejor la cadena de frío del sector. - Tecnologías que permitan la eficiencia en el uso de recursos y residuos de pesca y acuicultura. - Tecnologías adaptativas para mejorar el rendimiento de los recursos hidrobiológicos y protección de la infraestructura pesquera y acuícola con criterios de sostenibilidad ambiental y social. - Nuevas tecnologías que incorporen saberes tradicionales con enfoque de transición justa. - Otros afines.
Nuevos modelos de negocio para el escalamiento de soluciones adaptando tecnologías existentes	<ul style="list-style-type: none"> - Soluciones de transferencia de conocimientos tecnológicos en la cadena productiva, con énfasis a la adaptación al cambio climático, principalmente al sector de pesca artesanal. - Modelos de negocios, estrategias y soluciones basadas en la naturaleza para el fortalecimiento y diversificación de la economía azul del Perú.

	<ul style="list-style-type: none"> - Nuevos modelos de negocio y estrategias que incorporen saberes tradicionales con enfoque de transición justa. - Otros afines.
--	--

V. ECONOMÍA CIRCULAR

Objetivo:

Impulsar modelos de economía circular desde el diseño de las propuestas de valor en todos los sectores y entre sectores como catalizador de la innovación.

Líneas de acción:

Líneas de acción	Proyectos relacionados con:
Gestión inteligente de datos	<ul style="list-style-type: none"> - Tecnologías que permitan obtener datos para identificar potenciales proyectos de simbiosis industrial o procesos susceptibles a incorporar criterios de circularidad. - Trazabilidad de materiales desechados a lo largo de las cadenas productivas para su reaprovechamiento y/o diseños que incorporen la eliminación de residuos. - Otros afines.
Uso eficiente de recursos disponibles a través de nuevas tecnologías y/o criterios de circularidad	<ul style="list-style-type: none"> - Uso de residuos aprovechables en la cadena de valor dentro de las actividades de un mismo sector económico o entre sectores (simbiosis industrial). - Tecnologías que faciliten la transición hacia procesos circulares. - Innovación de materiales e insumos con mayor potencial de implementar la economía circular en actividades de diversas industrias. - Tecnologías que permitan el uso eficiente de recursos en procesos de producción, por ejemplo, a través de automatización, plataformas de información y uso de simuladores, entre otros. - Tecnologías para reaprovechamiento de pasivos ambientales de la minería. - Nuevas tecnologías que incorporen saberes tradicionales con enfoque de transición justa. - Otros afines.
Nuevos modelos de negocio para el escalamiento de soluciones adaptando tecnologías existentes	<ul style="list-style-type: none"> - Modelos de negocio circulares que promuevan el valor de los recursos naturales y otros recursos resultantes de actividades de transformación. - Modelos de negocio innovadores con enfoque en eficiencia de recursos y producción más limpia, eco-innovación, valorización de los residuos, tratamiento de aguas residuales, entre otros. - Servicios que promuevan el escalamiento de reutilización de productos y componentes en diversas industrias. - Nuevos modelos de negocio y estrategias que incorporen saberes tradicionales con enfoque de transición justa. - Otros afines.

VI. BIENESTAR RESILIENTE

Objetivo:

Impulsar la resiliencia de personas y ecosistemas naturales ante los efectos del cambio climático a través de soluciones innovadoras.

Líneas de acción:

Líneas de acción	Proyectos relacionados con:
Gestión inteligente de datos	<ul style="list-style-type: none"> - Sistemas de Alerta Temprana (SAT) ante inundaciones, sequías, heladas, movimientos en masa, aluviones y otros peligros asociados al cambio climático en cuencas y territorios vulnerables al cambio climático. - Otros afines.
Uso eficiente de recursos disponibles a través de nuevas tecnologías y/o criterios de circularidad	<ul style="list-style-type: none"> - Tecnologías en el diseño de la construcción y/o habilitación de infraestructura de salud, transporte u otro servicio ante la ocurrencia de riesgos asociados al cambio climático. - Tecnologías de adaptación y resiliencia para las fuentes de agua dulce que permitan reducir la demanda de agua. - Tecnologías para la captación, potabilización y acondicionamiento para el incremento de la disponibilidad de agua para consumo humano. - Tecnologías para la captación y distribución para el incremento de la disponibilidad de agua para actividades agropecuarias. - Tecnologías y soluciones basadas en la naturaleza para el almacenamiento y gestión eficiente del agua. - Nuevas tecnologías bajas en carbono para la cocción limpia en zonas rurales. - Nuevas tecnologías que incorporen saberes tradicionales con enfoque de transición justa. - Otros afines.
Nuevos modelos de negocio para el escalamiento de soluciones adaptando tecnologías existentes	<ul style="list-style-type: none"> - Nuevos modelos de negocio, estrategias y soluciones basadas en la naturaleza para la promoción de la diversidad y agrodiversidad mediante el turismo y el biocomercio. - Servicios de innovación tecnológica adaptativa en cadenas de valor agrarias. - Nuevos modelos de negocio y estrategias que incorporen saberes tradicionales con enfoque de transición justa. - Otros afines

Anexo 2: Requisitos legales para los miembros del equipo emprendedor y empresas jóvenes

01. Los **miembros del equipo emprendedor** deben cumplir los siguientes requisitos:
- Ser mayor de edad.
 - Contar con DNI o carnet de extranjería vigente, en caso ser extranjero, con pasaporte vigente.
 - No contar con antecedentes penales ni policiales.
 - No tener deudas coactivas con la SUNAT¹, en caso sean peruanos o residentes
 - No estar sancionado con inhabilitación temporal o definitiva para contratar con el Estado peruano, mientras dure tal sanción.
 - No estar sentenciado² por delito contra la administración pública en agravio del Estado Peruano. No deben tener relación contractual, consanguinidad y/o afinidad con las personas con vínculo laboral y/o contractual de ProInnóvate hasta el cuarto grado de consanguinidad y/o afinidad por razones de matrimonio, unión de hecho o convivencia.
 - No ejercer una función pública en las Entidades del Estado peruano al momento de la suscripción del contrato³.
 - No estar observados por ProInnóvate u otra fuente de financiamiento a la que ProInnóvate tenga acceso.
02. La **empresa joven** debe cumplir los siguientes requisitos:
- El Líder Emprendedor debe ser uno de los socios de la empresa y los socios fundadores que sean parte del equipo emprendedor cuenten con al menos 51% de participación en la empresa⁴.
 - Estar legalmente constituidas en el Perú como una empresa en cualquier modalidad y cuenten con RUC activo y habido.
 - Contar con máximo un (01) año de inicio de operaciones en el Registro Único de Contribuyentes (RUC) de SUNAT a la fecha de cierre de la convocatoria.
 - Contar con máximo de un año y medio desde la fecha de constitución (dieciocho meses calendario) a la fecha de cierre de la convocatoria.
 - Contar máximo con un año y medio (dieciocho meses) desde la constitución en el Registro Único de Contribuyentes (RUC) de SUNAT a la fecha de cierre de la convocatoria al concurso.
 - Haber tenido ingresos por ventas relacionadas al proyecto presentado como máximo de hasta S/120,000.00 (ciento veinte mil soles) sin incluir IGV, durante los 12 últimos meses contados desde la fecha de cierre de convocatoria.
03. La **empresa joven y su representante legal** debe cumplir los siguientes requisitos:
- No estar sancionado con inhabilitación temporal o definitiva para contratar con el Estado Peruano, mientras dure tal sanción.
 - El representante legal no está sentenciado⁵ por delito contra la administración pública en agravio del Estado Peruano. Los socios, apoderados y el representante legal no deben

¹ Si ha fraccionado su deuda ante la SUNAT y su deuda figura en estado coactivo, debe adjuntar la resolución de fraccionamiento en su postulación.

² No estar sentenciado en primera instancia, o en instancias superiores.

³ Se deberá presentar el documento que acredite su último puesto de trabajo al momento de suscribir el contrato.

⁴ La empresa debe adjuntar la partida registral o libro de matrícula de acciones en donde figure la información solicitada.

⁵ No estar sentenciado en primera instancia, o en instancias superiores.

tener relación contractual, consanguinidad y/o afinidad con las personas con vínculo laboral y/o contractual de ProInnovate hasta el cuarto grado de consanguinidad y/o afinidad por razones de matrimonio, unión de hecho o convivencia.

- iii. No estar sometido a ningún procedimiento previsto en la Ley General del Sistema Concursal, ni en cualquier norma que la sustituya, modifique o complemente.
- iv. No se encuentren observados por ProInnovate u otra fuente de financiamiento a la que se tenga acceso, que descalifica a la Entidad Solicitante por:
 - Un mal desempeño y capacidad de gestión de un proyecto culminado o en ejecución, ya sea como Entidad Ejecutora o Entidad Asociada.
 - Haber suscrito un convenio o contrato de Adjudicación de Recursos No Reembolsables (RNR) y haberse resuelto por incumplimiento de la entidad solicitante.
 - Encontrarse observada por haber desistido del proceso de adjudicación después de haber sido evaluado y aprobado en concursos anteriores.
 - Haber generado por omisión de la entidad ejecutora, la anulación de un contrato/convenio.

Anexo 3: Orientaciones para el presupuesto - gastos elegibles y no elegibles

GASTOS ELEGIBLES

Los gastos elegibles son aquellos que pueden ser incluidos dentro del proyecto, tanto si se financian con aporte de ProInnovate (RNR) o con aporte del equipo emprendedor. Es importante notar lo siguiente:

- i. Las partidas y gastos es todo aquello que puede ser financiado como parte del proyecto. La partida es una categoría (por ejemplo “Honorarios”) que comprende diferentes tipos de gastos (por ejemplo “Incentivos”).
- ii. Los Recursos No Reembolsables (RNR) son el financiamiento otorgado por ProInnovate a cada proyecto, está compuesto por:
 - o Capital Semilla, hasta por un máximo de S/ 60,000.00 (sesenta mil y 00/100 soles)
 - o Asignación a incubadora o aceleradora, por S/ 7,000.00 (siete mil y 00/100 soles)
- iii. El aporte de los equipos emprendedores será monetario y no monetario. El aporte no monetario consiste en la valorización de recursos asignados temporalmente a las actividades del proyecto.

A continuación, se presentan las partidas que pueden ser financiadas como parte del proyecto.

Partida Presupuestal	Descripción del gasto
1. Honorarios	
Honorarios para el Equipo Emprendedor	<ul style="list-style-type: none"> - Los honorarios del líder y/o equipo emprendedor podrán ser cubiertos con RNR. Adicionalmente, la dedicación del equipo emprendedor puede ser considerada como aporte no monetario. - Beneficios laborales del equipo emprendedor, CTS y cualquier otro tipo de beneficio laboral sólo como aporte monetario. - El total de honorarios (Recursos No Reembolsables +Aporte Monetario) para el equipo emprendedor no pueden superar el 40% del Capital Semilla.
2. Materiales e insumos	
Materiales e insumos para las actividades del proyecto	<ul style="list-style-type: none"> - Adquisición de los materiales e insumos para las actividades del proyecto. Adquisición de materia prima para la mejora del producto mínimo viable y hasta la primera producción del producto a poner venta. Merchandising relacionado a la difusión del proyecto. - Pueden financiarse con RNR y aporte monetario o no monetario del equipo. No existe restricción de montos o porcentajes.
Material bibliográfico y bases de datos especializadas	<ul style="list-style-type: none"> - Adquisición o suscripción a bases de datos especializadas y a redes de información necesarias para el proyecto, en formato físico o electrónico. Sólo podrá contratarse la suscripción como máximo por el tiempo del proyecto. - Pueden financiarse con RNR y aporte monetario o no monetario del equipo. No existe límite de contratación.

3. Consultorías especializadas	
Asesorías individuales o de empresas	<ul style="list-style-type: none"> - Asesorías especializadas de expertos o empresas, nacionales o extranjeras, en temas y periodos específicos del proyecto. Dentro de este rubro también se puede financiar servicios de especialistas para capacitación al Equipo Emprendedor en temas asociados al proyecto. - Las asesorías deben costearse a suma alzada a todo costo, es decir incluyendo dentro del costo total los honorarios, viáticos y pasajes de los especialistas o empresas contratadas. - Los asesores o consultores no pueden formar parte del Equipo Emprendedor ni ser trabajadores de la empresa en caso postulen como persona jurídica. - No existe restricción de montos o porcentajes.
4. Servicios tecnológicos y empresariales	
Servicios de terceros vinculados a las actividades del proyecto	<ul style="list-style-type: none"> - Servicios tecnológicos y empresariales necesarios para el proyecto. - Otros servicios asociados al prototipado y validación de los productos, servicios o formas de comercialización, así como actividades finales para el desarrollo comercial⁶. - Actividades de marketing digital, incluyendo suscripciones, páginas web y publicidad digital, entre otros afines. - Se puede financiar con RNR o aporte monetario del equipo. No existe restricción de montos o porcentajes. - Sólo podrá contratarse la suscripción a servicios como máximo por el tiempo de duración del proyecto. De superar la duración del proyecto solo será reconocido el gasto prorrateado. - Para servicios brindados por proveedores No Domiciliados, el impuesto relacionado podrá ser cubierto únicamente con Aporte Monetario.
Licencias por uso de propiedad intelectual	<ul style="list-style-type: none"> - Pago por el uso de propiedad intelectual registrada a nombre de terceros, tales como software o licencias. - Pueden financiarse con RNR y aporte monetario o no monetario. No existe restricción de montos o porcentajes.
Difusión y transferencia del conocimiento del proyecto	<ul style="list-style-type: none"> - Evento público para la difusión de los resultados finales del proyecto. Es una actividad obligatoria. - Pueden financiarse con RNR y aporte monetario o no monetario. - Los gastos para difusión y transferencia del conocimiento del proyecto no pueden superar el 5% del Capital Semilla.

⁶ Tales como documentación del conocimiento tecnológico, técnicas y know-how (por ejemplo, manuales, especificaciones, pruebas, certificaciones, informes de asistencia técnica), diseño industrial, protección de propiedad intelectual, autorizaciones para comercialización, información financiera de preparación para levantamiento de capital, organización para producción y logística de abastecimiento y distribución, plan de puesta en marcha de la estrategia comercial para la introducción al mercado, y toda la información de las condiciones necesarias para llevar la innovación al consumidor final o a las potenciales empresas o instituciones receptoras del desarrollo, para su industrialización a mayor escala.

5. Pasajes y viáticos	
Pasajes y viáticos para trabajo de campo y capacitación, eventos de networking y participación en programas de incubación o aceleración en el extranjero	<ul style="list-style-type: none"> - Pasajes y viáticos nacionales o internacionales; se financian exclusivamente para el Equipo Emprendedor y según la escala de viáticos permitida (*). - Se usan para la realización de actividades de capacitación y networking (seminarios, pasantías, congresos, cursos cortos, demos days, competencias internacionales, ruedas de negocios, etc.) relacionados directamente con el proyecto. - Pasajes y viáticos para participar de procesos o eventos de incubación o aceleración nacionales o en el extranjero. <p>Pueden financiarse con RNR y aporte monetario. Los gastos para pasajes y viáticos no pueden superar el 20% del Capital Semilla.</p>
6. Equipos y bienes duraderos	
<ul style="list-style-type: none"> - Equipos menores relacionados al desarrollo del proyecto. - Pueden financiarse con RNR y aporte monetario del equipo. - Los gastos en equipos y bienes duraderos no pueden superar el 25% del Capital Semilla. 	
Nota: Gastos sólo financiados con aporte monetario del equipo (no se financia con RNR)	
<ul style="list-style-type: none"> - IGV (impuesto general a las ventas) de facturas, fletes y desaduanaje. 	

(*) Escala de viáticos permitida

Escala de viáticos nacionales permitida:

Descripción	Asignación Diaria (PEN)
Viáticos: Alimentación, hospedaje y movilidad local	S/ 320.00

D.S. N° 007-2013-EF (23.01.13)

Escala de viáticos internacionales permitida (alimentación, hospedaje y movilidad local):

Zonas Geográficas	Asignación Diaria (USD)
África	480.00
América Central	315.00
América del Norte	440.00
América del Sur	370.00
Asia	500.00
Medio Oriente	510.00
Caribe	430.00
Europa	540.00
Oceanía	385.00

D.S. N° 056-2013-PCM (19.05.13)

GASTOS NO ELEGIBLES

Son **gastos no elegibles** los siguientes:

- i. Gastos por personal administrativo. Gastos administrativos en general.
- ii. Gastos fijos (luz, agua, telefonía fija y celular, internet).
- iii. Gastos financieros (mantenimiento de cuenta corriente y otros gastos financieros).
- iv. Adquisición y/o alquiler de equipos, bienes duraderos e insumos no vinculados con la naturaleza y ejecución del proyecto.
- v. Adquisición y/o alquiler de inmuebles y vehículos.
- vi. Adquisición de bienes usados.

- vii. Financiamiento de deuda.
- viii. Compra de acciones.
- ix. Tecnologías y equipamiento que tengan impacto negativo en el medio ambiente.
- x. Obras de infraestructura no asociadas al proyecto y compra de terrenos.
- xi. Arrendamiento de locales para oficinas administrativas y alquiler de equipos de oficina.
- xii. Iniciativas relacionadas con armas, juegos de azar, actividades ilegales, prohibidas o innecesarias para el logro de los resultados del proyecto.
- xiii. Los miembros del Equipo Emprendedor financiados con RNR y/o recursos de la startup, y las empresas en las que estos sean accionistas, gerente general o representante legal, no podrán ser proveedores de bienes, servicios, ni consultorías para las actividades del proyecto. Esto se extiende a los parientes del miembro del Equipo Emprendedor hasta el tercer grado de consanguinidad y/o segundo de afinidad por razones de matrimonio, unión de hecho o convivencia.
- xiv. Gastos de transporte local y peajes, como servicios de taxi o delivery.
- xv. Seguros de cualquier tipo.
- xvi. Ningún tipo de impuesto a la renta, lo asume la Entidad ejecutora fuera del proyecto.

Anexo 4: Directrices para la firma del contrato de adjudicación de RNR

1. **Asignación de Incubadora o Aceleradora para el acompañamiento del proyecto:** Antes de firmar el contrato, los Equipos Emprendedores que hayan postulado sin el respaldo de una Incubadora o Aceleradora serán asignados por mutuo acuerdo a una Incubadora o Aceleradora financiada por ProInnovate que brindará al proyecto servicios administrativos y servicios de incubación y/o aceleración según el convenio firmado entre ProInnovate y la Incubadora/aceleradora. Ningún Equipo Emprendedor recibirá financiamiento si no cuenta con una Incubadora o Aceleradora, o si no acepta las condiciones de financiamiento establecidas en las presentes Bases y en el Manual Operativo de Proyecto. En caso el equipo postule respaldado por una incubadora o aceleradora financiada por ProInnovate, será esa incubadora o aceleradora quien realizará el acompañamiento del proyecto.
2. ProInnovate suscribirá un Contrato de Adjudicación de Recursos No Reembolsables (RNR) con el equipo emprendedor o con la persona jurídica beneficiaria, en el que se establecerán las obligaciones de ambas partes y las condiciones de ejecución de los RNR de acuerdo a lo establecido en el Plan de Trabajo. El modelo de contrato se entregará al equipo en caso se apruebe su proyecto y se le asigne financiamiento.
3. ProInnovate dejará sin efecto la adjudicación en caso el equipo emprendedor o la persona jurídica beneficiaria registre otro Convenio de Adjudicación de RNR en ejecución con ProInnovate, de acuerdo con lo indicado en el numeral 25 de las bases.
4. **Reunión previa:** Antes de firmar el contrato, el Equipo Emprendedor y el Ejecutivo de Proyecto asignado por ProInnovate deberán realizar los ajustes necesarios a la propuesta, estableciendo el Plan de Trabajo con hitos y condiciones a cumplir para los desembolsos. La reunión previa tiene carácter de obligatoria para dar inicio al proyecto, ya que deberá realizarse indefectiblemente para que el Equipo Emprendedor pueda recibir el desembolso del fondo.
5. En el marco de las bases del concurso, el Ejecutivo de Proyectos de ProInnovate podrá revisar aspectos técnicos y/o financieros del proyecto y proponer mejoras al mismo durante la Reunión Previa. Para los casos que el Ejecutivo identifique cambios en el objetivo general del proyecto y/o variaciones en los Recursos No Reembolsable (RNR) superiores al 5%, estos deberán ser derivados por la Unidad de Monitoreo a la Unidad de Evaluación y Selección para que estos últimos lo presenten al Comité Técnico de Evaluación para su aprobación o desaprobación. De ser aprobados se procederá a solicitar la ratificación.
6. En caso el equipo emprendedor postule como persona natural y, hasta la fecha de la Reunión Previa se constituya como persona jurídica, podrá firmar contrato como persona jurídica siempre y cuando se cumpla con las siguientes condiciones:
 - i. El Líder Emprendedor es el representante legal.
 - ii. Los socios fundadores que sean parte del equipo emprendedor cuenten con al menos 51% de participación en la empresa.
7. **Documentos para la firma de contrato de adjudicación:**
 - i. Carta con los datos de la cuenta bancaria a nombre de (i) el Líder Emprendedor, en caso haya postulado como persona natural o (ii) la persona jurídica, en caso haya postulado como empresa joven. Esta deberá ser exclusiva del proyecto, y en donde se realizarán los desembolsos de los RNR (número de Cta., Código de Cuenta Interbancaria – CCI, nombre del Banco).

- ii. Vigencia de poder del representante legal, en caso postule como persona jurídica
 - iii. Acta de Acuerdo de Compromiso por el monto total del RNR con firma física o electrónica y huella digital, visado en el reverso y el anverso, según el modelo del Formato II.
8. El Contrato de Adjudicación de Recursos No Reembolsables (RNR) debe ser firmado y remitido a ProInnóvate en un plazo máximo de treinta (30) días calendario, contados a partir de su recepción.
9. El Equipo Emprendedor o persona jurídica beneficiaria se constituirá en la Entidad Ejecutora (EE) una vez firmado el Contrato de Adjudicación de Recursos No Reembolsables (RNR) y hasta la fecha de cierre del mismo.
10. El **Contrato de Adjudicación de RNR** contiene de manera referencial:
- i. Objeto del Contrato, duración y vigencia.
 - ii. Identificación de las partes.
 - iii. Obligaciones del equipo emprendedor durante y posterior a la ejecución del proyecto.
 - iv. Compromiso de confidencialidad
 - v. Derechos de propiedad intelectual
 - vi. Domicilio actualizado de las partes
 - vii. Proporcionar de manera semestral, durante cinco años la información necesaria para la medición y comunicación de resultados del proyecto.
 - viii. Otras condiciones que sean necesarias para regular la transferencia de recursos.
11. La ejecución y el seguimiento del proyecto se realizan en el marco del Manual Operativo de Proyectos del ProInnóvate, el cual será incluido en el Contrato de Adjudicación de RNR.

Anexo 5: Directrices para el convenio de acompañamiento con servicios administrativos y técnicos a brindar por incubadoras y aceleradoras financiadas por ProInnovate

01. Las incubadoras y aceleradoras que hayan sido financiadas por ProInnovate (antes Innóvate Perú) tendrán la posibilidad de suscribir un convenio entre su entidad y ProInnovate con el fin de recibir a aquellos equipos ganadores que hayan presentado y que hayan postulado de manera independiente, según lo indicado en la sección D de las bases. Se considerará válido para esta convocatoria los convenios suscritos con este fin en el marco de la convocatoria de Startup Perú 8G+ y Startup Perú 9G.

02. En dicho convenio, las incubadoras y aceleradoras interesadas deberán suscribir compromisos mínimos para el acompañamiento de los proyectos asignados, que deberán alinearse al objetivo del concurso y por los que recibirán un monto fijo del equipo emprendedor ganador.

03. Cabe precisar que la incubadora/aceleradora debe efectuar el seguimiento según los compromisos asumidos a los proyectos que respalda ya que en caso incumpliera sus obligaciones, el equipo emprendedor lo podrá reportar a ProInnovate a fin de evaluar la no procedencia del pago correspondiente y/o la resolución del convenio de acompañamiento que se hubiere suscrito. No obstante, en caso de que, a pesar de haber cumplido sus obligaciones, el equipo emprendedor no efectúe el pago a la incubadora/aceleradora, ésta deberá comunicarlo a ProInnovate, con el objeto de tomar las acciones necesarias y, de ser el caso, resolver el Contrato de Adjudicación de RNR suscrito con el equipo emprendedor.